



TRAITEMENTS DE SURFACES

LE DUO ASPI 3 000 - EPOXY 3 000 ENTRE DANS UNE NOUVELLE ÈRE

ARDÈCHE-DRÔME - La Voulte - Valence

RÉUNIES SELON UNE LOGIQUE DE COMPLÉMENTARITÉ EN 2015 PAR PASCAL FAVIER, LES DEUX ENTREPRISES SONT, DEPUIS LE 30 MARS DERNIER, DIRIGÉES PAR XAVIER GRIMAULT. CE DERNIER S'EST FIXÉ COMME OBJECTIF DE CONFORTER L'AVANCE ET L'IMAGE DU DUO - SPÉCIALISÉ DANS L'APPLICATION DE PEINTURES POUDES ET LIQUIDES - EN TERMES NOTAMMENT DE QUALITÉS DE SERVICE ET DE RÉACTIVITÉ.

Lors de l'édition 2015 du RIST, Pascal Favier (alors dirigeant d'Epoxy 3000) et Manuel Ramos (qui dirigeait, lui, Aspi 3000) avaient décidé de faire stand commun.

Ce « voisinage » n'avait pas pour but de réaliser des économies d'échelle, quoique. Il était surtout destiné à officialiser aux yeux du grand public (enfin auprès des visiteurs et des exposants pour être précis) les fiançailles à venir entre les deux sociétés, laquelle union devint une réalité concrète dans les semaines qui suivirent.

Cette année, c'est en compagnie de Xavier Grimault que Pascal Favier était présent sur le salon avec, là-aussi, un objectif bien précis : présenter celui qui, quelques jours plus tard, allait officiellement lui succéder à la tête de ce tandem de sociétés composé de la valentinoise Epoxy 300 et de la vultaine Aspi 3000, respectivement acquises en 2007 pour celle qui à l'époque était basée à la Roche-de-Glun (elle migrera à Valence sur l'ancien site Reynolds en 2010) et en 2015 en ce qui concerne la rive de la RN 86.

Un duo constitué selon une logique de complémentarité par Pascal Favier, les deux sociétés



Xavier Grimault (à droite sur notre photo) pose avec l'équipe d'Aspi 3 000 dont il a pris les commandes fin mars.

évoluant dans le secteur des traitements de surfaces (plus particulièrement dans l'application de peintures liquides et poudres par thermolaquage) à destination d'une clientèle composée essentiellement d'industriels, d'artisans et de quelques particuliers situés pour la très grande majorité d'entre eux en Drôme et en Ardèche en vertu d'une proximité - synonyme de réactivité - qui fait la force du duo, certifié ACQPA et membre du réseau Star Coater est-il bon de

préciser.

Ce sont justement ces savoir-faire, parfaitement maîtrisés, et plus encore la très bonne renommée des entreprises qui ont convaincu Xavier Grimault d'en faire l'acquisition. « *Après avoir cédé ma précédente activité* (NDLR : Xavier Grimault est à l'origine de la création de l'enseigne Voltéo spécialisée dans la commercialisation de batteries, piles et accumulateurs), *je me suis fixé l'automne dernier l'objectif de reprendre une entreprise. Mon choix s'est porté sur le groupe créé par Pascal Favier avec lequel j'ai tout de suite eu un bon feeling. Du fait des investissements réalisés dans l'outil de production par mon prédécesseur, les entreprises sont très saines* (NDLR : un peu plus de 2 millions d'euros de CA cumulé avec un effectif global de 25 personnes) *et présentent un potentiel de développement intéressant pour peu qu'elles conservent leurs qualités intrinsèques et la longueur d'avance qui les caractérisent. C'est ce à quoi je vais m'employer en amenant progressivement l'entreprise vers davantage de technicité* ».

Frédéric Rolland

